

## WACHSTUMSPERSPEKTIVEN ENTDECKEN, VERBESSERUNGSPOTENZIALE NUTZEN!

Auf Basis der vom Chef-Infomations-System CIS ermittelten Kennzahlen und zusammen mit der BWA des Steuerberaters erhalten Sie ein aufschlussreiches Gesamtbild über den Erfolg Ihrer Apotheke. Mit allen Auswertungen, Quartalsberichten und der Jahresanalyse haben Sie Ihre Ertragssituation immer im Blick.

### CIS liefert die wichtigsten Kennzahlen der Apotheke auf einen Blick

- Umsatz- und Ertragsanalyse nach Abgabebestimmung
- Vormonats-, Jahresvergleiche und Simulationen
- Status, Bewertung und Potenzialanalyse des Warenlagers
- Rentabilitäts-Kennzahlen und Benchmarking
- Detaillierte HV- und Leistungskennzahlen Ihrer Mitarbeiter
- Analyse der Bezugswege (Direkt/GH)
- BWA-Abgleich und ergänzende Unterlagen für Ihr Steuerbüro etc.

## PERSÖNLICHE BETREUUNG – GEMEINSAM ZUM ZIEL!



Enge Zusammenarbeit mit den Apotheken und persönliche Betreuung ist bei den Dienstleistungen der VSA Beratung eine der wichtigsten Voraussetzungen. So spielt auch beim CIS das Feedback der teilnehmenden Mandanten eine übergeordnete Rolle. Daher wird das

Chief-Informationssystem erst nach einem intensiven Beratungsgespräch individuell auf die Apotheke abgestimmt.

Übrigens: Die Vorteile der CIS Kennzahlenvergleiche nutzen Sie **unabhängig von einem VSA-Warenwirtschaftssystem**. Sprechen Sie mit Ihrem VSA Berater über Ihre Möglichkeiten.

Tipp: Möchten Sie sich mit KollegInnen intensiv austauschen und gemeinsam Lösungen erarbeiten? Dann sind die **VSA Impuls-Zirkel** genau das richtige für Sie – mehr Informationen unter [www.impuls-zirkel.de](http://www.impuls-zirkel.de)

### Jetzt anrufen und Beratungstermin vereinbaren:

☎ (0 92 54) 9 60-1 40 • 📠 (0 92 54) 9 60-1 99  
 @ [beratung@vsa.de](mailto:beratung@vsa.de)  
 🌐 [www.beratungvsa.de](http://www.beratungvsa.de)

Stand: April 2008

## Das Chief-Informationssystem CIS

Für den Erfolg des Unternehmens Apotheke

Beratung



VSA-Unternehmensgruppe  
Partnerschaft mit System

VSA ApothekenSysteme GmbH

Robert-Bosch-Straße 7-9  
74321 Bietigheim-Bissingen  
Telefon (0 71 42) 5 88-0  
Telefax (0 71 42) 5 88-5 99  
[apothekensysteme@vsa.de](mailto:apothekensysteme@vsa.de)  
[www.vsa-apothekensysteme.de](http://www.vsa-apothekensysteme.de)



VSA-Unternehmensgruppe  
Partnerschaft mit System



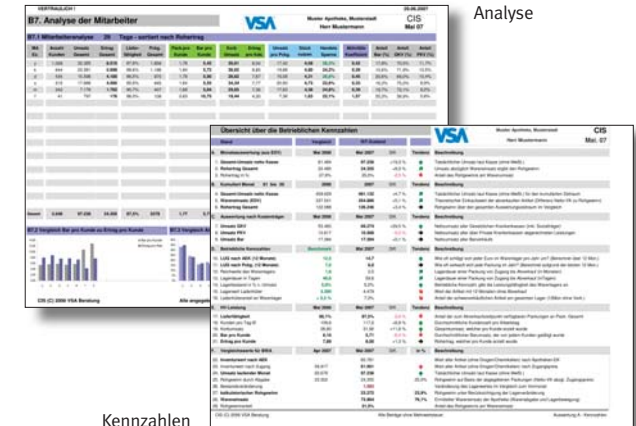
## INDIVIDUELLER AUFBAU – DIE CIS PRODUKTFAMILIE

Jede Apotheke hat unterschiedliche Anforderungen und Ansprüche an die betriebswirtschaftliche Darstellung im Rahmen von Auswertungen. Deshalb ist CIS in vielen verschiedenen Ausprägungen verfügbar. Individuell, speziell, unverwechselbar.

## CHANCEN ERKENNEN, STRATEGIEN ENTWICKELN, ERTRÄGE SICHERN!

Das bewährte Chef-Informationssystem CIS der VSA Beratung: Ihre Basis für die Entwicklung einer erfolgsorientierten Unternehmens-Strategie. Statt „Stecknadeln im Heuhaufen zu suchen“, werden Sie mit CIS komfortabel, schnell und effizient über den Erfolg Ihres Unternehmens unterrichtet und mit konkreten Hinweisen auf Verbesserungspotenziale versorgt. CIS bündelt aus der Fülle der vorhandenen Daten genau die Kennzahlen, die für Ihre Apotheke relevant sind. Monat für Monat aktuell. Absolut detailliert. Mit allen wichtigen Daten aus den Bereichen Umsatz, Rohertrag, Warenlager, Bezugswege und Personal.

Betriebliche Kennzahlen	Benchmark	Mai 2007	Tendenz
LUG nach Tax-EK (12 Monate)	12,5	14,7	↑
LUG nach Pckg. (12 Monate)	7,0	6,0	→
Reichweite des Warenlagers	1,8	2,5	↗
Lagerdauer in Tagen	48,6	59,6	↗
Lagerbestand in % v. Umsatz	5,8 %	5,2 %	↑
Lagerwert Ladenhüter	3.300	4.479	↘
Ladenhüteranteil an Warenlager	< 5,5 %	7,3 %	↘



### • CIS Smart – das Basispaket

Monatliche Betrachtung der aktuellen Zahlen bzgl. Lager, Einkauf, Abverkauf, Bezugswege, Mitarbeiter; Entwicklungszahlen des Gesamtunternehmens bezogen auf das Vorjahr und laufende Jahr; Entwicklungszahlen bezogen auf die unterschiedlichen Abverkaufsarten; Einarbeitung erster Benchmarkzahlen bzgl. Lager.

### • CIS Smart Advanced – mit persönlichem Coaching

Beinhaltet die Leistungen des CIS Smart Basispakets, zusätzlich mit intensiver persönlicher Betreuung und Beratung durch das VSA-Team vor Ort.

### • CIS Smart Quartal – das Wichtigste auf einen Blick

Wie CIS Smart Basis, jedoch mit quartalsweiser Betrachtung der aktuellen Zahlen.

### • CIS Smart POS – Verkaufszahlen im Fokus

Auswertung der jeweiligen Mitarbeiterleistungen bezogen auf spezielle Hersteller oder Sortimente.